

Emprende tus sueños

Diego Alejandro Cisneros Villota
Angie Esperanza Achicanoy Chaves

Universidad Mariana



Volumen 5 No. 2
traves. emprend.
Jul - Dic 2021
e-ISSN: 2539-0376

En este artículo se pretende dar a conocer la importancia que tiene emprender, además, las diferentes formas de hacerlo, qué tan importante es sobresalir, cómo cumplir los sueños y tener una inspiración diaria. También se explicará los pasos y las aptitudes que tienen los diferentes emprendedores. Así, este trabajo servirá de apoyo a todas esas personas que buscan material acerca de emprender y realización de metas.

Importancia de emprender

La idea de ser empresario ha pasado por la cabeza de muchas personas, pero solo la minoría llevan a buen término sus ideas de negocio. Infinidad de personas desean tener algo propio; sin embargo, no todas se detienen a pensar si cuentan con todo lo necesario para alcanzar un proyecto de dicha magnitud.

Hoy en día existe una competencia inmensa en el mercado, por lo cual, un emprendedor debe saber cómo introducirse a este, ya sea de forma individual o creando empresa, empresas que fomenten la economía. Para ser un emprendedor hay que tener claro cuáles son los objetivos a corto, mediano y largo plazo, poder identificar dichas debilidades en el mercado y saber actuar frente a estas, con la razón de solucionarlas. Debido a la existencia de la competencia, los emprendedores se esfuerzan para crear algo mejor, darse a conocer y ser los preferidos en el mercado. Por lo anterior, se puede afirmar que el emprendimiento es importante, ya que hace posible la creación de productos (no solo innovadores) de mayor calidad, logrando con ello un mejor desarrollo.

“Gran parte de la literatura empresarial americana se centra en destacar que los emprendedores presentan persistencia, inteligencia, liderazgo, orientación a resultados y capacidad de decisión, siendo también denominado como innovadores y más tarde como creativos” (Fundación Romero, s.f., p. 13).

En este sentido, nos encontramos frente a una necesidad de innovar y emprender, por eso, es preciso explotar esa chispita que hace que las personas que tienen esa condición innata y maravillosa, se jueguen lo necesario para

poner en marcha sus ideas, asumir riesgos calculados, superar obstáculos y miedos para avanzar, y así contribuir con el progreso personal y social.

El emprendimiento se hace necesario e importante porque se considera la mejor alternativa y oportunidad para crecer económicamente con independencia y salir de la pobreza, que, si se promueve correctamente, impulsa hacia una mejor calidad de vida acorde con las expectativas propias de los ciudadanos, permitiéndoles pasar de ser empleados a empleadores, resolviendo problemas de desempleo, de ahí la importancia de fomentar esa cultura emprendedora en los seres humanos. (Duarte, 2021, s.p.)

Figura 1

Acerca de emprendimiento



Fuente: Moya, s.f.

Además, en este tiempo, la tecnología cumple un papel muy importante en la vida de todos, ya que facilita la comunicación, la interacción y conseguir todo desde la comodidad de la casa. Hoy por hoy, apostar y optar por emprender por medio de esta herramienta garantiza un mayor impacto a nivel global y económico. Cada vez el mercado web se expande mucho más, gracias a que las personas deciden comprar a través de este medio.

Cabe señalar que emprender no es una tarea fácil, el camino al éxito tiene muchos obstáculos y tropiezos, pero se debe aprender de estos hasta



alcanzar la meta propuesta. Así las cosas, emprender permite que una persona tenga un mejor perfil, es decir, los emprendedores son disciplinados, con carácter, responsables, etc. Por lo tanto, es necesario contar con este perfil para ser un verdadero emprendedor, y al hacer estos atributos hábitos en cuestiones de negocios, también se verán reflejados en la vida personal.

Como emprender y tener éxito

1. Emprende con algo que te apasiona

Esto hará que puedas resistir las situaciones difíciles y que te mantengas firme en el camino cuando las cosas no se pongan bien. Imagina que ya tienes todo el dinero del mundo y tienes que dedicarte todos los días a algo. ¿Qué harías por gusto y no por dinero? Busca cuáles son las industrias que hay alrededor de lo que tienes en mente.

2. Siempre investiga

Una vez que tienes definido lo que quieres hacer, deberás convertirte en un experto del tema al cual te apuntaste. Hoy en día tenemos una gran variedad de herramientas disponibles a nuestro alcance, que nos ayudarán a mantenernos informados sobre todos los acontecimientos que se sitúan en torno a tu negocio.

Revisa si tu idea, producto o servicio ya existe, si es exitoso o no, si funciona y sobre todo, analiza el mercado. Te aseguramos que esto hará una gran diferencias

3. Crea un modelo de negocio real

Te obligas a definir todo lo referente a tu negocio. Por lo tanto, una vez que construyes este modelo, lo puedes considerar ya como algo real, algo tangible. Se puede modificar continuamente pero ya tienes un modelo real. (Franco, 2020, s.p.)

4. Haz un presupuesto

Emprender siempre cuesta tiempo, dinero y esfuerzo. ¿Cuánto estarías dispuesto a dar por tu nuevo negocio? Una vez que tengas la respuesta, haz un presupuesto mínimo mensual. Es importante que sepas que la primera versión no será la mejor y tienes que ser muy tolerante a la frustración. Todo es una serie de esfuerzos y mejoras, así que no te desesperes, las grandes empresas comenzaron con modelos muy básicos. (Compuservice del Noroeste, s.f., p. 4)

5. Sal al mercado

Uno de los errores que más se encuentra en los modelos de negocio es que antes de conseguir clientes, las personas se gastan el dinero de su

familia o de sus ahorros para invertir en lo que será su oficina, en mobiliario y en las mejores herramientas para su empresa. (Franco, 2020, s.p.)

Todos estos pasos son cruciales para entrar al mercado, siempre se debe tener en cuenta a dónde se quiere llegar. Tener metas claras es algo fundamental en la vida, ya que motiva a seguir adelante, es un constante pensamiento de cómo voy a cumplir esa meta, qué voy a conseguir si lo cumplo; al final, será un logro por el cual sentirse orgulloso. Para alcanzar éxito en la vida es necesario esforzarse, nunca se debe rendir, por más difícil que parezca una situación; si todo se complica, se vuelve a empezar. Los emprendedores tienen un nivel cognitivo muy alto, que favorece y mejora las aptitudes, esto permite encontrar soluciones a cualquier problema.

Figura 2

Motivaciones para emprender en Colombia

PRINCIPALES MOTIVACIONES DE LOS EMPRENDEDORES EN COLOMBIA

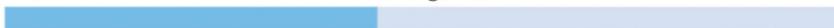
90,1% "ganarse la vida"



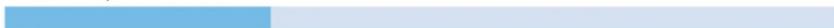
52,5% construir un gran patrimonio



44,4% hacer la diferencia con su negocio



31,7% quiere continuar la tradición familiar



Fuente: Morales, 2021.

En este contexto, cabe señalar que Colombia es un país que cumple con una economía estable, posee un desempleo del 15,9 %, cifra que es un poco elevada en comparación con el anterior año. "La cifra del PIB en el segundo trimestre de 2021 fue de 67.287 millones de euros, con lo que Colombia se situaba como la economía número 31 en el ranking de PIB trimestral de los 52 países que publicamos" (Datosmacro.com, s.f., párr. 3).

Por su parte, todos los países del mundo están tratando de recuperar su economía pospandémica, ya que por la pandemia muchas personas perdieron sus negocios; no obstante, otras personas supieron cómo sacar provecho de la situación; claro que esto no se presentó en todos los casos ni en todas las empresas, pues, depende mucho de la función que una empresa tenga.



Salir de la crisis y poner en funcionamiento a todas las empresas y microempresas llevará un tiempo. Después de todo lo ocurrido, hay que tener la certeza de que nada va a ser igual. Por tanto, emprender y mirar el lado positivo dentro de todo lo negativo es una forma de motivación.

De acuerdo con lo anteriormente dicho, se puede concluir que en el momento de crear empresa, se contribuye con la economía del país, ya que se brinda la oportunidad a personas de ser parte de la empresa y así reducir el desempleo.

Referencias

Compuservice del Noroeste. (s.f.). Los 10 puntos clave para emprender un negocio y no morir en el intento. <https://compuservicedelnoroeste.com/wp-content/uploads/2021/01/Los-10-puntos-claves-para-emprender-un-negocio-y-no-morir-en-el-intento.pdf>

Datosmacro.com. (s.f.). El PIB de Colombia aumenta un 5,7 %. *Expansión*. <https://datosmacro.expansion.com/pib/colombia>

Duarte, O. (2021). Emprendimiento. <https://es.scribd.com/document/529587687/actividad>

Franco, Z. (2020, 22 de noviembre). ¿Cómo emprender? Desde tu razón, tu emoción o tu instinto. <https://primeroeditores.com.mx/informacion-general/como-emprender-desde-tu-razon-tu-emocion-o-tu-instinto/>

Fundación Romero. (s.f.). Manual de capacidades emprendedoras para el docente facilitador. <http://agronegocios.catie.ac.cr/images/pdf/Manual%20de%20capacidades%20emprendedoras.pdf>

Morales, N. (2021, 16 de abril). Estas son las razones por las cuales los emprendedores deciden empezar un negocio. *La República*. <https://www.larepublica.co/empresas/razones-por-las-cuales-los-emprendedores-deciden-empezar-un-negocio-3154199>

Moya, D. (s.f.). Importancia del emprendimiento: 5 puntos que debes conocer. *Emprender fácil*. <https://www.emprender-facil.com/importancia-del-emprendimiento/>